Министерство Торговли и Промышленности.

Отдѣлъ Торговли.

Донесенія ИМПЕРАТОРСКИХЪ Россійскихъ Консульскихъ представителей за-границей по торгово-промышленнымъ вопросамъ.

1915 годъ.

№ 51.

Великобританія. Лондонъ.

Донесеніе Императорскаго Россійскаго Генеральнаго Консула въ Лондонѣ.

Виды на возможное развитіе русско-англійскаго товарообмѣна въ связи съ войною.

Вопросъ о томъ, какъ лучше всего воспользоваться создавшеюся во время войны торговою конъюнктурою, живо обсуждается въ настоящее время въ Лондонѣ въ печати и въ разныхъ обществахъ, учрежденныхъ съ этой цѣлью. Такъ, напримѣръ, въ новомъ ежемѣсячномъ изданіи „Anglo-Russian Review“, редакторомъ коего состоитъ господинъ Erskine Mac Donald, приводятся разныя полезныя свѣдѣнія относительно Россіи для ознакомленія англичанъ съ нашею Имперіею. Нѣкіимъ г-номъ Малькольмъ учреждено общество „Russian Society“ для содѣйствія

англо-русскому товарообмѣну и для сближенія русскихъ съ англичанами. Подъ предсѣдательствомъ лорда Десборо, состоялось учрежденіе лиги для развитія торговли между нашими союзниками. Лига эта называется „Entente Trade League“. Издатель извѣстной справочной книги „Kelly's Directory“ издаетъ ежемѣсячное ,,Обозрѣніе“, въ которомъ часть печатается на русскомъ языкѣ и посвящена спеціально торговлѣ съ Россіею. Нѣкій г-нъ Генри Кингъ учредилъ „Англо-Русское Коммерческое Общество“. Другое общество, посвященное аналогичнымъ цѣлямъ, называется „Клубъ Союзниковъ“ (Allies Club and Exchange). Но пока всѣ эти благонамѣренныя предпріятія не имѣли возможности достаточно выказать на практикѣ свою дѣятельность и доказать свое значеніе. Однако, не можетъ быть сомнѣнія, что теперь, когда торговыя сношенія наши съ Германіею и Австро-Венгріею прерваны, для англо-русской торговли насталъ весьма благопріятный моментъ. До сихъ поръ Великобританія, въ своихъ торговыхъ сношеніяхъ съ Россіею, терпѣла уронъ вслѣдствіе германской конкуренціи. Въ привозной торговлѣ Россіи Соединенное Королевство приняло участіе только въ размѣрѣ 13,9% въ 1913 году и 13,5% въ 1912 году, тогда какъ доля германской торговли съ Россіею равнялась 52,7% въ 1913 году и 50,1% въ 1912 году. Приблизительное преобладаніе въ Германіи германскаго вывоза въ Россію надъ вывозомъ изъ Соединеннаго Королевства

въ нашу страну усматривается изъ нижеслѣдующей таблицы, заимствованной отъ Коммерческаго Освѣдомительнаго Департамента Англійскаго Бюро Торговли (Commercial Intelligence Branch) въ Лондонѣ. Ставки для Германіи относятся къ 1912 году, для Австро-Венгріи же и Великобританіи—къ 1913 году.

Привозъ въ Россію изъ Великобританіи, Австро-Венгріи и Германіи.

Родъ товаровъ.	Изъ Великобританіи въ 1913 г.	Изъ Австро-Венгріи въ 1913 г.	Изъ Германіи въ 1912 г.
	Въ фунтахъ стерлинговъ.		
Женская шерстяная одежда .	2.600	2.200	19.900 [1]
Машинный инструментъ . .	85.000	8.650	595.550
Ножевый товаръ.	2.000	6.400	141.000
Желѣзный и стальной проволочный товаръ	14.700	1.730	57.000
Набивка для машинъ и котловъ.	5.700	13.080	12.300 [2]
Желѣзныя и стальныя трубы, принадлежности къ нимъ и проч.	30.000	—	187.000
Винты, гвозди, гайки, болты и проч.	14.400	300	58.900
Листовое желѣзо и листовая сталь.	200.300	1.400	115.900 [3]
Желѣзо и сталь въ полосахъ, балкахъ, угловое желѣзо и проч.	160.300	5.760	179.500
Локомобили и паровые катки	18.700	44.600	334.300

[1]) Только въ Европейскую Россію.

[2]) За исключеніемъ оцинкованныхъ листовъ.

[3]) Послѣдніе контракты уничтожены.

*

Родъ товаровъ.	Изъ Великобританіи въ 1913 г.	Изъ Австро-Венгріи въ 1913 г.	Изъ Германіи въ 1912 г.
	Въ фунтахъ стерлинговъ.		
Локомотивы и паровозы . .	?	—	54.200 [1])
Мотоциклеты	9.600	1.200	22.850
Велосипеды	18.900	—	57.000
Шины для велосипедовъ . .	11.300	—	11.100
Насосы	62.800	1.030	91.850
Мебель	2.000	7.600	11.550
Динамо-машины и трансформаторы электрическіе.	59.900	3.400	230.000
Электрическіе дуговые фонари	200	47.000	466.000 [1])
Открытыя письма съ иллюстраціями	?	?	54.000
Олеографіи	?	?	40.000
Поздравительныя и визитныя карточки и проч. . .	?	?	31.000
Шлагъ	46.500	4.200	277.800
Суперфосфаты	10.900	8.400	329.900
Мазь для ботинокъ	11.800	630	47.100
Шины для автомобилей . .	2:100	350	67.100
Огнеупорный кирпичъ . . .	?	?	150.200
Чугунныя ванны, фонари и проч.	?	?	124.000
Чугунныя печи и проч. . .	?	?	35.000
Неподвижные керосиновые, газовые и прочіе двигатели	?	?	452.000
Паровыя турбины для инструментовъ	?	?	68.000
Турбины газовыя и прочія для инструментовъ . . .	?	?	21.000
Запасныя части для нихъ .	?	?	113.000
Автомобили	118.600	100.475	650.500

[1]) Только въ Европейскую Россію изъ Австріи и Великобританіи.

Родъ товаровъ.	Изъ Великобританіи въ 1913 г.	Изъ Австро-Венгріи въ 1913 г.	Изъ Германіи въ 1912 г.
	Въ фунтахъ стерлинговъ.		
Піанино	2.600	3.700	240.700 [1]
Сѣдла и упряжь	4.700	3.950	1.900
Кожевенный товаръ	4.800	9.400	58.700 [2]
Зонтики и проч. (въ собранномъ видѣ)	150	500	2.250
Части зонтиковъ и проч.	150	—	27.200
Лекарства и москательный товаръ	22.200	26.210	469.350
Парфюмерія и косметика	15.580	7.745	39.800
Ювелирныя издѣлія	200	44.400	139.250
Якоря и цѣпи	5.400	25	10.400
Стеклянная посуда	900	6.500	68.100
Метлы и щетки	100	3.300	28.200
Приводные ремни кожаные	176.000	4.820	131.700
Тоже, тканые	55.900	110	70.700
Игрушки и игры	10.600	1.900	120.300
Латунная посуда	18.200	98.700	691.900
Шерстяные ковры	200	4.400	11.700
Посуда эмальированная и жестяная	4.600	7.200	115.000 [1]

Такое крупное преобладаніе германскаго привоза въ Россію надъ великобританскимъ, конечно, не является послѣдствіемъ невозможности для Великобританіи доставлять намъ тѣ товары, которые мы получаемъ изъ Германіи, но тутъ дѣйствуютъ другія причины. Не мѣшаетъ прислушиваться къ тому, что доносятъ англійскіе консулы въ Россіи по этому предмету. Напримѣръ,

[1]) Только въ Европейскую Россію.

[2]) За исключеніемъ обуви.

великобританскій консулъ въ Одессѣ придаетъ особенное значеніе превосходству германскихъ странствующихъ приказчиковъ. Германскій странствующій приказчикъ, доноситъ онъ своему Правительству, отличается основательнымъ знакомствомъ съ предлагаемыми имъ товарами. Онъ точно знаетъ, какимъ образомъ производится этотъ товаръ и на какія особенности таковаго слѣдуетъ обратить вниманіе покупателя. Онъ всегда отлично освѣдомленъ о рыночныхъ цѣнахъ предлагаемаго товара и о количествѣ этого рода товара, находящагося въ данный моментъ на рынкѣ. Дѣлая свои предложенія, онъ сообразуется съ мѣстными условіями. Большинство странствующихъ въ Россіи германскихъ приказчиковъ довольно основательно знаетъ русскій языкъ и принадлежитъ къ интеллигентнымъ людямъ; если сравнить ихъ съ русскими странствующими приказчиками, то нельзя не замѣтить, что они стоятъ выше русскихъ приказчиковъ, рѣдко серьезно подготовленныхъ къ своей задачѣ и часто не имѣющихъ возможности показать свой товаръ лицомъ, обратить вниманіе на его особенности и преимущества надъ аналогичными товарами, предлагаемыми конкурентами. Большинство русскихъ странствующихъ приказчиковъ только вручаютъ прейскуранты, въ которыхъ указаны условія продажи, и не обращаютъ особеннаго вниманія на пригодность предлагаемыхъ ими товаровъ къ мѣстнымъ условіямъ. Германскіе же странствующіе приказчики,

напротивъ, поступаютъ весьма систематично; они, напримѣръ, часто высылаютъ безплатно образцы предлагаемыхъ ими товаровъ, прося адресатовъ испробовать ихъ и затѣмъ сообщить имъ результаты произведенныхъ опытовъ. Германскіе приказчики точно и пунктуально исполняютъ полученные заказы и тщательно упаковываютъ доставляемый ими товаръ. Они часто даютъ кредитъ на долгое время и отъ извѣстныхъ фирмъ не требуютъ векселей. Многіе обыкновенно доставляютъ товаръ до самаго мѣста назначенія покупателя, уплативъ за него пошлину и остальные расходы. Чтобы распространить свой товаръ, они рекламируютъ его всевозможными каталогами и особыми объявленіями, брошюрами, альманахами и предлагаютъ свой товаръ настойчиво. О каждой новости сейчасъ же доводится до свѣдѣнія покупателя, высылаются образцы, которые могутъ быть возвращаемы, въ случаѣ, если таковые не удовлетворятъ покупателя.

Германскія фирмы охотно даютъ кредитъ; онѣ, очевидно, не нуждаются въ наличныхъ и часто не проявляютъ особеннаго интереса къ продажѣ за наличныя. Онѣ даютъ гораздо меньшій учетъ за наличную продажу, чѣмъ русскіе коммерсанты; иногда онѣ предлагали только 2% изъ годовыхъ, какъ учетъ за наличныя. Многія германскія фирмы открываютъ въ Россіи отдѣленія, агентства или техническія конторы, служащіе которыхъ имѣютъ возможность лучше ознакомиться съ особенностями рынка.

Англійскія и французскія фирмы, не смотря на превосходство предлагаемыхъ ими товаровъ, не сбываютъ ихъ такъ старательно, какъ германскія фирмы.

Великобританскій вице-консулъ въ Бердянскѣ доноситъ, что секретъ германскаго успѣха въ сбытѣ германскихъ продуктовъ въ Россіи кроется въ слѣдующихъ обстоятельствахъ: 1) въ предпріимчивости германскихъ странствующихъ приказчиковъ, 2) въ ихъ готовности приноравливать товаръ къ мѣстнымъ надобностямъ, 3) въ услугахъ имѣющихся въ ихъ распоряженіи агентовъ, вполнѣ освѣдомленныхъ съ мѣстными условіями, 4) въ постоянномъ пользованіи русскимъ языкомъ въ прейскурантахъ, циркулярахъ, корреспонденціи, 5) въ показаніяхъ покупателю всѣхъ цѣнъ и мѣръ русскими единицами и ставками, 6) въ предоставленіи долгосрочнаго кредита, 7) въ предложеніи дешевыхъ товаровъ и 8) въ поддержкѣ германскихъ коммерсантовъ и промышленниковъ германскими банками.

Въ такомъ же родѣ доносятъ почти всѣ великобританскіе консулы въ Россіи, но до сихъ поръ ихъ увѣщеванія, повторявшіяся уже цѣлый рядъ лѣтъ, не имѣли большого успѣха, въ особенности вслѣдствіе крайняго консерватизма англійскихъ купцовъ, придерживающихся устарѣлаго метода—«take it or leave it».

Великобританскій консулъ во Владивостокѣ доноситъ, что британскія фирмы часто упрекаются въ ихъ упрямствѣ въ отказѣ давать рус-

скому покупателю цѣны c. i. f., т. е. цѣны со включеніемъ провоза, страховки, стоимости товара. Англійскіе коммерсанты постоянно предлагаютъ свои товары все еще f. o. b., т. е. съ доставкою только въ портъ отправки. При хорошихъ прямыхъ сообщеніяхъ, которыя нынѣ соединяютъ Владивостокъ съ Европою, кажется, нѣтъ причины, чтобы не предлагать товары съ цѣнами c. i. f.

Вопросъ о томъ, насколько можно замѣнить привозные товары воюющихъ съ нами странъ товарами изъ не воюющихъ съ нами странъ и, въ особенности, товарами англійскаго происхожденія, сводится, главнымъ образомъ, къ тому, насколько намъ удастся въ будущемъ избѣгнуть ненавистнаго намъ посредничества германцевъ и другихъ народовъ, доставляющихъ въ Великобританію значительную часть вывозимыхъ изъ Россіи продуктовъ. Избѣжаніе этого посредничества, конечно, крайне желательно для продавца и для покупателя, но для этого необходимо дать себѣ отчетъ, въ чемъ состоитъ причина его успѣха въ прошломъ. Великобританскіе консулы въ Россіи совершенно вѣрно указывали, что англичане дали нѣмцамъ побить себя въ торговомъ отношеніи въ Россіи тѣмъ, что недостаточно приноравливались къ потребностямъ и заказамъ Россіи и что, благодаря своей національной косности, не пожелали дать русскому потребителю тѣ преимущества по отношенію къ кредиту и низкимъ цѣнамъ и то предупредительное

отношеніе къ желаніямъ русскихъ покупателей, коими германцы именно и сумѣли обезпечить себѣ русскій рынокъ. Стало быть, англичане, желающіе бороться съ германскою конкуренціею въ Россіи, должны были бы предоставить русскому покупателю не меньше преимуществъ, чѣмъ это сдѣлали германцы.

Посредничество германцевъ по отношенію къ *русскому экспорту* въ Великобританію основывается на другихъ обстоятельствахъ. Они воспользовались 1) неудовлетворительностью упаковки многихъ товаровъ въ Россіи, 2) непредпріимчивостью русскихъ коммерсантовъ въ предложеніи этихъ товаровъ и 3) вообще нежеланіемъ русскаго купца имѣть дѣла съ заграничными фирмами. Германскій посредникъ выписывалъ плохо упакованные русскіе товары, оцѣниваемые слишкомъ низко на иностранномъ рынкѣ, вслѣдствіе своего недостаточно привлекательнаго вида, перемѣшивалъ ихъ, заново переупаковывалъ и затѣмъ посредствомъ своихъ предпріимчивыхъ комми-вояжеровъ легко находилъ имъ сбытъ на великобританскомъ рынкѣ. Благодаря только этому, германцы снискивали себѣ репутацію хорошихъ коммерсантовъ. Вотъ въ чемъ состоитъ сила германскаго посредника. Изъ этихъ фактовъ, повторявшихся во многихъ отрасляхъ нашего вывоза, можно извлечь для насъ полезный урокъ. А если не извлечь этого урока, то послѣ заключенія мира посредничество германцевъ въ нашей экспортной торговлѣ приметъ тѣ же самые раз-

мѣры. Если же мы постараемся сдѣлать посредничество германцевъ совершенно ненужнымъ, то мы можемъ быть увѣрены, что великобританцы предпочтутъ имѣть дѣло съ русскими, нежели съ германцами.

Что же касается продуктовъ самой Германіи, покупателемъ коихъ въ прошедшемъ являлась Великобританія, то, вообще говоря, Россія могла бы, за немногими исключеніями, снабжать Великобританію тѣми же товарами, когда въ Россіи будетъ развита промышленность въ достаточной мѣрѣ и примѣнена не меньшая энергія въ предложеніи издѣлій, чѣмъ въ Германіи. Успѣхъ германской торговли кроется, главнымъ образомъ, въ прилагаемой къ ней систематической организаціи, энергіи въ примѣненіи этой организаціи на практикѣ и въ готовности при этомъ гораздо болѣе стараться и работать, чѣмъ это дѣлаютъ русскіе и англичане. Если, напримѣръ, представить себѣ, что возможно было бы систематически организовать всю нашу громадную производительность и сбытъ тѣхъ продуктовъ и издѣлій, которые мы могли бы отпускать за границу, то нашъ экспортъ могъ бы повыситься въ тысячу разъ. Нашъ экспортъ страдаетъ, главнымъ образомъ, отъ недостаточно усиленнаго использованія шансовъ, существующихъ для него на иностранныхъ рынкахъ. Наши консульства доносили объ этомъ очень часто и въ очень многихъ случаяхъ выяснялось, что заграничный покупатель проситъ только о томъ, чтобы ему

доставляли продукты и издѣлія изъ Россіи въ бóльшемъ количествѣ, чѣмъ до сихъ поръ. Вина въ нашей недостаточно развитой экспортной торговлѣ кроется вовсе не въ недостаточномъ спросѣ, но въ недостаточномъ предложеніи со стороны Россіи. Такъ было и по отношенію къ нашему кустарному производству, къ нашимъ фруктамъ, сельско-хозяйственнымъ продуктамъ, полуобработаннымъ и обработаннымъ издѣліямъ. Дѣло непремѣнно пойдетъ на ладъ, если въ будущемъ мы будемъ относиться къ нашему вывозу съ большею энергіею и рѣшимостью, чтобы вытѣснить конкурентовъ.

Немаловажное значеніе для развитія русско-англійскихъ торговыхъ сношеній имѣетъ также аккуратное исполненіе заказовъ. Слишкомъ часто раздаются жалобы великобританскихъ коммерсантовъ на причиненные имъ убытки вслѣдствіе банкротства и недостаточной аккуратности со стороны ихъ русскихъ контрагентовъ. Не только англійскія фирмы жаловались на это Генеральному Консульству, но и великобританскіе консулы о томъ же часто доносятъ своему правительству.

Въ Англіи также встрѣчаются недобросовѣстные коммерсанты, коихъ слѣдуетъ избѣгать. Надо завязывать торговыя сношенія лишь по полученіи справокъ о кредитоспособности и хорошей репутаціи будущихъ контрагентовъ. Люди, которые попадаютъ на удочку недобросовѣстныхъ лицъ, въ очень многихъ случаяхъ сами виноваты и часто являются жертвами своей собственной не-

осмотрительности. Вмѣсто того, чтобы обращаться къ фирмамъ съ установившеюся репутаціею, они внимаютъ заманчивымъ предложеніямъ лицъ, которыя привлекаютъ публику особенно широкими обѣщаніями, затѣмъ попавшись, приходятъ въ Генеральное Консульство съ самыми невѣроятными обвиненіями всего русскаго купечества. Подобное обобщеніе, конечно, вполнѣ абсурдно. Лондонъ кишитъ всевозможными аферистами, самозванцами и самыми заурядными торгашами, а это все-таки не можетъ служить основаніемъ для заявленія, что англичане вообще склонны къ обману.

Особымъ условіемъ для развитія англо-русскихъ торговыхъ сношеній въ будущемъ является желательное заключеніе между этими двумя странами новаго торговаго трактата. Великобританія до сихъ поръ придерживалась торговаго трактата, заключеннаго съ Россіею въ 1858 году, согласно которому договаривающіяся державы обѣщали другъ другу положеніе наиболѣе благопріятствуемой націи. Это положеніе врядъ ли достаточно будетъ для дальнѣйшихъ англо-русскихъ торговыхъ сношеній послѣ войны. Германіи и Австро-Венгріи придется, по всей вѣроятности, примириться съ условіями, которыя будутъ предписаны имъ союзными государствами, и Германія, при необходимости заключенія новаго торговаго договора съ Россіею, вслѣдствіе этого, по всей вѣроятности, не обезпечитъ себѣ такія выгодныя условія, какія она получила при

заключеніи послѣдняго торговаго договора, имѣвшаго силу до возникновенія войны. Великобританія же, не имѣющая до сихъ поръ особаго соглашенія относительно примѣненія русскаго тарифа къ своему привозу и довольствовавшаяся только положеніемъ наиболѣе благопріятствуемой націи, такимъ образомъ окажется послѣ войны въ худшемъ положеніи по отношенію къ русскому тарифу, чѣмъ то, какое она занимала до войны. Это, конечно, весьма невыгодно для великобританскихъ интересовъ. Великобританія какъ бы имѣетъ право ожидать отъ своего союзника преимуществъ надъ странами, съ которыми она вела войну вмѣстѣ съ Россіею и, наоборотъ, Россія также имѣетъ право ожидать отъ Великобританіи преимущественныхъ ставокъ привознаго тарифа. Изъ этого явствуетъ необходимость заключенія особаго торговаго договора между Россіею и Великобританіею для дарованія предпочтительныхъ тарифныхъ ставокъ договаривающимся сторонамъ. Великобританія могла бы дать русскимъ провенансамъ пониженныя тарифныя ставки, напримѣръ, на алкоголь и табакъ.

Есть обстоятельство, которое и впредь останется преимуществомъ Германіи,—это ея географическое положеніе въ центрѣ Европы, обезпечивающее ей возможность играть роль посредника. Но настоящая война уже дала значительный толчекъ къ непосредственному отношенію между Россіею и Великобританіею въ развитіи экспорта изъ Архангельска и Владивостока не-

посредственно въ Великобританію. Въ настоящее время дѣйствительно наступилъ психологическій моментъ для завязки новыхъ торговыхъ сношеній съ Великобританіею. Конечно, колебаніе курса и большіе расходы на страховку во время войны ложатся тяжелымъ бременемъ на англо-русскую торговлю, но какъ только будетъ заключенъ миръ, то настанетъ время, когда можно будетъ въ полной мѣрѣ воспользоваться происшедшимъ прекращеніемъ русско-германскаго и русско-австрійскаго торговаго оборота для поощренія торговаго обмѣна между Россіею и Великобританіею. Производство платежей по экспорту изъ Россіи въ Великобританію могло бы быть облегчено тремя отдѣленіями русскихъ банковъ, служащихъ именно этой цѣли, а именно: 1) Русскаго для внѣшней торговли банка, 2) Русскаго Торгово-Промышленнаго банка, и 3) Русско-Азіатскаго банка. Кромѣ того, можно пользоваться услугами любого изъ многочисленныхъ банковъ въ Лондонѣ, тѣмъ болѣе, что Лондонъ представляетъ изъ себя всеміровый центръ для банковскаго дѣла. Что же касается таможенныхъ расходовъ и фрахтовъ, то они постоянно мѣняются по каждому отдѣльному роду экспорта, и задача отдѣльнаго коммерсанта усматривается въ томъ, чтобы не дѣйствовать шаблонно, а чтобы находить въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ самые выгодные для него пути для снабженія рынка и для запаса нужныхъ для потребителей предметовъ. Тутъ личная инициатива играетъ слишкомъ

большую роль, чтобы дать консулу возможность высказаться вполнѣ конкретно. Отдѣльный коммерсантъ оберегаетъ свою коммерческую тайну въ виду того, что для него очень многое зависитъ отъ того, чтобы добывать свои товары наиболѣе выгоднымъ для себя образомъ и затѣмъ продавать ихъ дешевле своего конкурента. Вслѣдствіе этого на практикѣ часто приходится наталкиваться на нежеланіе коммерсантовъ давать свѣдѣнія, откуда они запасаются продаваемыми ими товарами и сколько они за нихъ платятъ. Многіе товары даже не котируются публично.

Такая постановка дѣла подтверждаетъ вышеизложенное, а именно, что наши экспортеры, ради успѣха своего дѣла, не могутъ обойтись безъ услугъ умѣлыхъ и энергичныхъ странствующихъ приказчиковъ.

Таможенные расходы въ Великобританіи мало препятствуютъ привозу товаровъ, благодаря принципу «свободной торговли». Таможенныя пошлины касаются лишь нѣсколькихъ предметовъ, какъ, напримѣръ, сахара, спиртныхъ напитковъ и т. п. Изъ Англіи могли бы быть вывозимы въ Россію приблизительно всѣ продукты, въ коихъ россійскій привозъ вообще нуждается. Великобританія представляетъ изъ себя не только производительную страну, но и передаточный рынокъ для своихъ колоній и чуть ли не для всего свѣта. Это также относится къ хлопку, доставляемому изъ Индіи, Египта и Америки, только въ настоящее время надо считаться съ заминкою въ

торговыхъ дѣлахъ, страдающихъ отъ всеобщаго прекращенія безостановочныхъ и безопасныхъ сношеній между государствами.

Переходя затѣмъ къ обсужденію отдѣльныхъ родовъ товаровъ, которые Россія могла бы поставлять на великобританскій рынокъ, взамѣнъ поставлявшихся туда до сихъ поръ Германіею, слѣдуетъ привести сперва нижеслѣдующую таблицу германскаго привоза въ Великобританію за 1913 годъ, сопоставляя его съ русскимъ въ томъ же году.

	1913 г.	
	Изъ Германіи.	Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Воды минеральныя и насыщенныя угольною кислотою	161.692	—
Пиво	131.165	—
Коровье масло	2.150	3.831.366
Какао	102.131	—
Продукты, изготовленные изъ какао	153.545	—
Пшеница	162.038	1.984.964
Ячмень	172.557	1.847.367
Овесъ	1.137.511	865.237
Рожь	21.469	138.164
Горохъ	206.506	57.054
Бобы	50.099	—
Мука пшеничная	241.825	—
Мука ржаная	55.418	—
Рисъ и мука изъ риса	117.452	—
Яйца	215.816	4.745.229
Свѣжіе фрукты	203.043	—
Хмель	224.017	—
Сало	6.671	—

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Мясо, заготовленное въ прокъ, кромѣ соленаго	56.592	684.828
Молоко сгущенное	10.040	—
Масло кокосовое очищенное	521.414	—
Масло пальмовое »	135.820	—
Живность и дичь	11.937	378.997
Спиртные напитки	34.568	12.880
Рафинированный сахаръ	6.161.380	37.924
Нерафинированный сахаръ	4.733.425	—
Глюкозъ	9.149	—
Патока	8.064	—
Необработанный табакъ	21.992	—
Обработанный табакъ	180.620	—
Лукъ	17.706	—
Картофель	422.186	—
Разныя овощи въ свѣжемъ видѣ	20.132	—
Вино	291.540	—
Дрожжи	37.629	—
Остальные съѣдобные продукты	422.045	126.162
Асфальтъ	118.970	—
Кишки для сосисокъ	92.174	—
Щетина	106.116	297.542
Палки и камышъ	18.826	
Хлопокъ необработанный	31.442	—
Перья и пухъ для постели	35.715	—
Перья для украшенія	304.356	—
Ленъ	14.397	2.806.829
Пакля	12.050	503.160
Клей и составныя части для клея	17.094	—
Гумми-арабикъ всѣхъ родовъ	21.989	—
Гуттаперча	58.764	—
Коровій волосъ	34.899	—
Конскій волосъ	28.430	90.159

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Волосъ разнаго рода	41.084	—
Пенька (обработанная и необработанная)	129.299	432.201
Шкура въ необработанномъ видѣ	164.655	579.910
Рога и копыта	11.801	—
Слоновая кость	15.833	—
Джутъ	16.803	—
Кости для удобренія	17.782	—
Азотнокислая соль	26.472	—
Удобреніе другихъ родовъ	360.999	—
Мѣдная руда	11.919	—
Оловянная руда	58.815	—
Цинковая руда	58.227	—
Руда разнаго рода	18.386	—
Кокосовое масло (неочищенное)	859.654	—
Пальмовое масло »	186.234	—
Керосинъ	184.180	185.613
Масло изъ льняного сѣмени	29.340	—
Масло изъ рапсовыхъ сѣмянъ	47.707	—
Масла изъ другихъ сѣмянъ	136.790	—
Летучія масла	73.340	—
Разныя другія масла	19.704	—
Хлопчатыя тряпки и другіе матеріалы для изготовленія бумаги	32.050	372.479
Древесная масса	339.456	—
Другіе матеріалы для изготовленія бумаги	15.242	—
Волокна для изготовленія щетокъ	21.771	—
Смола	12.262	49.185
Растенія: деревья, кустарники и корни цвѣтовъ	84.033	—
Графитъ	27.369	—
Резина	269.583	214.844

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Клеверное и травяное сѣмя . .	147.695	—
Льняное сѣмя	21.952	228.167
Садовыя сѣмена.	18.188	—
Сѣмена плевела и вика	10.771	19.403
Сѣмена другихъ родовъ	76.759	32.704
Овечьи шкуры необработанныя.	47.024	56.953
Другія шкуры и мѣха	392.651	32.624
Неочищенное сало и стеаринъ .	9.803	—
Воскъ, со включеніемъ озокерита.	155.940	—
Вѣтви ивы и другіе матеріалы для изготовленія корзинъ . .	34.246	—
Лѣсъ колотый	494.221	648.540
» пиленый.	381.166	9.767.698
Клепки всѣхъ размѣровъ. . . .	64.969	480.903
Фанера и другой лѣсъ для изготовленія мебели.	24.233	117.403
Овечья шерсть.	210.903	325.337
Шерсть 6 другихъ родовъ . . .	9.716	—
Шерстяныя тряпки	332.831	44.515
Разные другіе сырые продукты .	506.741	137.811
Платье.	1.269.541	—
Оружіе, снаряды и т. д.	207.535	—
Художественные предметы, за исключеніемъ картинъ. . . .	16.833	—
Корзины и предметы плетеные на подобіе корзинъ	40.344	—
Бисеръ и другая отдѣлка для платьевъ	22.649	—
Политура, не содержащая спирта.	26.462	—
Книги и музыкальныя ноты. . .	105.274	—
Сапоги и башмаки изъ кожи . .	76.522	—
» » » резины .	23.715	—
Щетки и метлы.	162.346	—

	1913 г.	
	Изъ Германіи.	Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Пуговки и запонки не изъ металла	356.776	—
Велосипеды и части къ нимъ	197.078	—
Автомобили и части къ нимъ	1.479.273	253.480
Красящія вещества	27.782	—
Селитра	156.682	—
Поташъ	441.436	58.499
Содовые составы	102.205	—
Остальные химическіе составы	1.135.845	1.006
Фаянсъ и глиняная посуда	754.503	—
Часы и части къ нимъ	345.312	—
Веревки и шнуры	131.263	—
Бумажная пряжа	336.942	—
Остатки отъ обработки хлопчатой бумаги	107.385	—
Хлопчато-бумажныя издѣлія	1.958.269	—
Перчатки	723.867	—
Чулочный товаръ всѣхъ сортовъ	1.876.628	—
Кружева	1.115.151	—
Ленты	41.127	—
Отдѣлки для платьевъ и шляпъ	651.343	—
Разныя другія бумажныя издѣлія	730.155	—
Ножевой товаръ	113.247	—
Хининъ и соли хинина	41.462	—
Лекарства другихъ сортовъ	342.448	18.614
Красящія вещества, выработанныя изъ угольной смолы	1.730.821	—
Другія красящія и дубильныя вещества	32.771	—
Разныя электрическія принадлежности	926.000	—
Вышивки	601.362	—
Articles de Paris	605.762	—
Искусственные цвѣты	312.171	—

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Оконныя стекла и другія стеклянныя издѣлія	137.996	—
Зеркальныя стекла	52.371	—
Англійскій хрусталь	635.650	—
Стеклянныя бутылки	422.367	—
Клей изъ желатина	141.582	—
Желѣзный товаръ	991.500	—
Шляпы	293.672	—
Ремесленные инструменты	165.758	—
Научные инструменты и синематографическія ленты	673.120	—
Ювелирныя издѣлія	113.479	—
Джутовыя издѣлія, за исключеніемъ канатовъ	76.393	—
Лампы и фонари	17.058	—
Кожа	1.894.919	24.753
Перчатки кожаныя	380.166	—
Другія издѣлія изъ кожи	881.564	—
Льняныя издѣлія	354.547	12.552
Льняная пряжа	84.748	467
Машины разнаго рода (электрическія) и части къ нимъ	721.078	—
Швейныя машины и части къ нимъ	117.021	—
Машины всякаго другого рода	1.546.043	—
Пояса для машинъ	89.798	—
Мѣдныя и бронзовыя издѣлія	166.392	—
Издѣлія изъ красной мѣди	587.838	—
Желѣзо въ болванкахъ и прутьяхъ	258.367	—
Гвозди, заклепки и винты	216.888	—
Рельсы	75.039	—
Сталь въ разныхъ видахъ	3.054.859	—
Издѣлія изъ желѣза и стали	4.177.747	—

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Свинецъ въ болванкахъ и плитахъ	51.910	—
Олово въ болванкахъ, прутьяхъ и плитахъ	73.736	—
Цинкъ въ сыромъ видѣ	1.503.023	—
Издѣлія изъ цинка	205.811	—
Разные необработанные металлы	458.690	—
Обработанные металлы	781.517	—
Металлическія издѣлія для передѣлки	105.130	—
Рамки для картинъ позолоченныя и безъ золота	171.569	—
Рояли	700.236	—
Музыкальные инструменты другого рода	45.630	—
Части музыкальныхъ инструментовъ	155.991	—
Клеенка	48.523	—
Жмыхи	405.973	330.857
Краски для живописцевъ	863.634	—
Бумага для печанія и для письма	415.139	52.737
Обои	220.070	—
Бумага для упаковки	745.510	131.935
Картонъ соломенный	18.328	168.211
Папка	120.456	—
Разныя картонки и другія издѣлія изъ бумаги	160.676	—
Духи	17.567	—
Картины и рисунки	47.308	—
Гравюры и фотографіи	454.788	—
Трубки для куренія	13.157	—
Мельхіоръ	13.417	—
Резиновыя издѣлія, за исключеніемъ галошъ и пневматическихъ шинъ	344.317	—

	1913 г. Изъ Германіи.	1913 г. Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ.	
Трощенный шелкъ, крашенный и некрашенный	206.266	—
Шелкъ (broud stuffs)	1.758.334	—
Шелковыя ленты	493.350	—
Шелкъ другихъ сортовъ	168.758	—
Мѣха и шкуры въ обработанномъ видѣ	941.767	19.266
Мѣховыя издѣлія	431.600	—
Мыло и мыльный порошокъ . .	18.792	—
Крахмалъ и крахмальная мука .	271.512	—
Письменныя принадлежности, за исключеніемъ бумаги	266.850	—
Камни и аспидъ	47.106	11.913
Игрушки	1.183.703	—
Часы	33.262	—
Мебель и проч.	74.072	11.270
Другія издѣлія изъ дерева . . .	370.372	806.494
Шерстяная пряжа для ткацкаго промысла	485.542	—
Шерстяная пряжа для другихъ цѣлей	60.816	
Шерстяныя издѣлія	164.035	54.921
Фланель и т. п. издѣлія	1.203.295	—
Чулочный товаръ	311.694	—
Ковры	53.738	—
Другіе роды шерстяныхъ издѣлій	313.805	62.875
Всѣ другія издѣлія, не упомянутыя выше	1.488.300	—
Вещи, посланныя въ почтовыхъ пакетахъ	619.628	1.431
Другіе предметы	80.942	444
Гречиха	—	12.995
Кукуруза	—	489.993
Рыба разнаго рода	—	85.434

	1913 г.	
	Изъ Германіи.	Изъ Россіи.
	Въ фунт. стерлинговъ	
Сушеный виноградъ	—	13
Асбестъ въ сыромъ видѣ . . .	—	44.993
Пеньковая пакля	—	51.686
Золотая руда	—	143.202
Желѣзная руда	—	96.249
Марганцевая руда	—	463.151
Минеральное масло	—	458.572
Горючее масло для машинъ . .	—	383.604
Скипидаръ	—	31.377
Хлопковое сѣмя	—	124.486
Рапсовое сѣмя	—	194.617
Сѣмена манчжурскихъ бобовъ .	—	316.848
Козлиныя шкуры	—	53.069
Мѣха необработанные	—	24.368
Деготь, за исключеніемъ угольнаго дегтя	—	76.582
Дубовый лѣсъ	—	185.653
Рудничный лѣсъ	—	2.415.086
Верблюжій волосъ	—	180.799
Глицеринъ въ сыромъ видѣ . .	—	14.219
Пеньковая пряжа	—	19.899
Спички	—	21.329
Рогожи и подстилки	—	13.300
Платина обработанная и необработанная	—	13.013
Лошади	—	75.662
Итого общей сложностью .	80.411.057	40.270.539

Изъ приведенной таблицы усматривается, что Германія вывозила въ Соединенное Королевство громадное количество пищевыхъ продуктовъ, изъ которыхъ неопредѣлимая по стати-

стическимъ даннымъ часть, вѣроятно, прослѣдовала въ Англію изъ Россіи транзитомъ черезъ Германію. Въ виду того, что Германія сама нуждается въ привозѣ пищевыхъ продуктовъ, есть основаніе думать, что весь привозъ пищевыхъ продуктовъ изъ Германіи въ Великобританію могъ бы, при правильной постановкѣ нашего экспортнаго дѣла, легко быть замѣнимъ непосредственнымъ привозомъ изъ Россіи, за исключеніемъ лишь какао, не производимаго въ нашемъ государствѣ. Производство пищевыхъ продуктовъ въ Россіи и, въ особенности, зерноваго хлѣба почти неограничено, постоянно растетъ, и, по всей вѣроятности, Россія въ будущемъ станетъ житницею всего міра по доставкѣ зерновыхъ продуктовъ.

Между родами германскаго привоза встрѣчаются продукты, не производимые въ Россіи, какъ, напримѣръ, слоновая кость, кокосовое масло, пальмовое масло, хининъ, гумми-арабикъ, но громадное большинство привозимыхъ изъ Германіи въ Великобританію продуктовъ производится въ Россіи въ изобиліи. Россіи предстоитъ еще сильно развить свое рудничное дѣло и химическое производство и тогда мѣдь, чугунъ, сталь, желѣзо, руда разныхъ родовъ, удобрительныя вещества и другіе химическіе продукты, какъ, напримѣръ, красящія вещества, выработанныя изъ угольной смолы, нынѣ отпускаемые Германіею, будутъ доставлены въ Великобританію нашимъ государствомъ. Такая перемѣна въ происхожденіи отпу-

скаемыхъ соединенному Королевству продуктовъ осуществится тѣмъ легче и вѣрнѣе, что англійскій капиталъ, вложенный въ горную промышленность Россіи, равняется нынѣ приблизительно 100.000.000 рублей, и въ нефтяную промышленность—150.000.000 рублей. Проценты по этому долгу будутъ уплачены Великобританіи вывозомъ рудничныхъ продуктовъ и нефти. Великобританія представляетъ собою богатый рынокъ для экспорта изъ Россіи сырыхъ и полуобработанныхъ продуктовъ, и Россія имѣетъ не только возможность, но и всякое основаніе для соблюденія своихъ интересовъ вытѣснить Германію съ великобританскаго рынка. Для достиженія этой цѣли, кромѣ указанныхъ выше средствъ, необходимо возможно болѣе близкое, взаимное ознакомленіе и сближеніе двухъ націй другъ съ другомъ, развитіе прямого срочнаго пароходства между русскими и великобританскими портами и выставки-ярмарки дѣловаго характера, въ родѣ устроенной Справочнымъ Отдѣломъ Англійскаго Бюро Торговли, въ маѣ сего года въ Лондонѣ и имѣющей состояться въ Бирмингамѣ. Насталъ психологическій моментъ заняться этимъ для обоюдной пользы русской и британской націй.

Для русскаго экспорта настоящій моментъ крайне выгоденъ, особенно въ виду сильнаго повышенія цѣнъ въ Великобританіи. Въ нижеслѣдующей таблицѣ сопоставлены цѣны, существующія на лондонскомъ рынкѣ на нѣкото-

рые продукты первой необходимости на 10 іюля 1914 года и 7 мая 1915 года.

	10 іюля 1914 г.				7 мая 1915 г.			
	шил. от	пенс. от	шил. до	пенс. до	шил. от	пенс. от	шил. до	пенс. до
Коровье масло (за центнеръ).								
Датское 1 сорта	120	—	122	—	148	—	152	—
Изъ Викторіи .	102	—	106	—	134	—	136	—
» Новой Зеландіи . . .	112	—	114	—	138	—	140	—
Изъ Россіи . .	96	—	104	—	124	—	132	—
Сыръ (за центнеръ).								
Бѣлый канадскій 1 сорта.	68	—	70	—	96	—	98	—
Англійскій 1-го сорта	70	—	74	—	104	—	106	-
Ново - Зеландскій.	63	—	64	—	92	—	94	—
Свинина (за центнеръ).								
Американская Кумберландская	65	—	67	—	67	—	70	—
Датская 2 сорта	63	—	68	—	89	—	90	—
Канадская 1-го сорта	58	—	61	—	84	—	85	—
Яйца (за 120 штукъ).								
Датскія	9	—	10	6	12	—	13	3
Ирландскія . .	—	—	9	8	11	9	12	6
Великобританскія.	—	—	11	3	12	—	13	—
Свиное сало (въ 56 ф. ящ.).								
Ирландское . .	52	—	63	—	58	—	66	—
Американское .	50	6	51	6	53	—	54	3

	10 іюля 1914 г.				7 мая 1915 г.			
	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.
	отъ		до		отъ		до	
Кофе (въ таможенныхъ складахъ).								
Сантосъ	50	—	56	—	53	—	62	—
Мокка	88	—	100	—	97	—	110	—
Восточной Индіи (лучшіе сорта	85	—	95	—	85	—	105	—
Какао (за центнеръ).								
Каракасъ . . .	53	—	57	—	110	—	125	—
Гуаіакиль . . .	56	—	66	—	98	—	110	—
Цейлонъ . . .	42	—	88	6	60	—	92	—
Мука (за четверть).								
Англійская городская (въ мѣшкахъ) . .	—	—	31	6	—	—	53	—
Манитоба . . .	—	—	25	9	—	—	48	6
Кукуруза (за 480 ф.) . . .	24	—	26	—	—	—	38	9
Хлѣбъ (за 4 ф.)	—	6	—	6½	—	8½	—	9
Молоко (за четверть) . . .	—	—	—	4	—	4½	—	5
Чай (въ таможенныхъ складахъ) за фунтъ.								
Цейлонскій .	—	8	1	6	—	11½	1	4
Индійскій . . .	—	8	3	—	—	11¾	2	6
Джаванскій . .	—	7½	—	11½	—	11	1	2
Сахаръ (за центнеръ).								
Барбадосъ. . .	11	6	14	—	21	—	24	—
Демерара:								
въ кристаллахъ . . .	13	—	14	6	26	—	27	6
песокъ . . .	15	—	16	—	28	—	28	6
Тринидадъ. . .	13	—	15	6	26	—	28	—

	Средняя цѣна.							
	Іюль 1914 г.				Мартъ 1915 г.			
	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.
	отъ		до		отъ		до	
Картофель (за тонну):								
лучшаго сорта	80	—	110	—	100	6	104	—
второго сорта	70	—	101	6	89	6	100	—
Пшеница (за четверть)	—	—	34	11	—	—	56	5
Ячмень (за четверть)	—	—	24	8	—	—	33	—
Овесъ (за четверть)	—	—	20	9	—	—	32	6
Мясо (за центнеръ).								
Англійское . . .	—	—	63	—	—	—	74	6
Аргентинское (замороженное):								
задняя часть .	—	—	57	6	—	—	64	—
передняя » .	—	—	34	6	—	—	57	6
Австралійское:								
задняя часть .	—	—	42	6	—	—	61	6
передняя » .	—	—	33	—	—	—	58	—
Баранина (за центнеръ).								
Шотландская, лучшій сортъ	—	—	82	6	—	—	91	—
Англійская, лучшій сортъ . .	—	—	75	—	—	—	85	6
Аргентинская (мороженая) .	—	—	38	6	—	—	54	—
Австралійская (мороженая) .	—	—	36	6	—	—	52	6
Ново - Зеландская	—	—	42	—	—	—	57	6

	Средняя цѣна.							
	Іюль 1914 г.				Мартъ 1915 г.			
	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.	шил.	пенс.
	отъ		до		отъ		до	
Ягненокъ (за центнеръ).								
Великобританскій:								
лучшій сортъ	—	—	85	—	—	—	113	6
второй »	—	—	78	6	—	—	103	—
Ново-Зеландскій	—	—	59	6	—	—	75	—
Австралійскій .	—	—	55	6	—	—	67	6
Аргентинскій .	—	—	52	6	—	—	67	6
Ветчина (за центнеръ).								
Великобританская	—	—	56	—	—	—	81	—
Иностранная . .	—	—	54	—	—	—	78	—

Содержаніе 51-го выпуска.

Содержаніе №№ 1—51 выпусковъ
(за 1912, 1913, 1914 и 1915 годы).

Цѣна 20 коп.

Отдѣльные выпуски можно пріобрѣсти въ Отдѣленіи внѣшней торговли Отдѣла Торговли.

Петроградъ. 1915 г. Тип. В. Ѳ. Киршбаума, Дворц. пл., д. М-ва Ф-въ.